



Unser Mandant ist ein international tätiges Medienunternehmen mit Sitz in München. Von dort werden Print- und Digitalprodukte im Premiumsegment für den deutschsprachigen Raum erstellt und produziert. Die jeweiligen Medienmarken setzen in Bezug auf Qualität und Anspruch in ihrem jeweiligen Themenumfeld besondere Maßstäbe. Über 300 Menschen arbeiten täglich an diesem hohen Anspruch und an der weiteren Implementierung der Digitalstrategie.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir Sie als engagierte/n

Sales Manager Digital (m/w/d)

Das sind Ihre Aufgaben

- Sie sind Ansprechpartner für Kunden und Agenturen aus den Bereichen Jewellery & Watches, House & Garden, Tourism und Finance
- Sie erkennen Kommunikationsbedürfnisse der Kunden und transferieren diese in innovative Werbe- und Contentformate in den Bereichen Content-Marketing / Native Advertising sowie Profiling / Audience Extension
- Sie festigen und bauen bestehende Kundenbeziehungen aus
- Sie führen Agentur-Roadshows durch und nehmen an Branchenmessen teil
- Sie erstellen kundenspezifische Präsentationen und Angebote
- Sie arbeiten mit internen Stakeholdern bei der Entwicklung neuer Vermarktungsprodukte zusammen

Das erwarten wir von Ihnen

- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium
- Sie haben verkäuferisches Talent, Sicherheit in der Präsentation und ein überzeugendes Auftreten
- Kenntnisse von digitalen Werbelösungen und Verständnis von Social Media Marketing, Display Marketing, Native Advertising, Video Advertising und Programmatic Advertising sind von Vorteil



- Ausgeprägtes analytisches Denken, strukturierte und teamorientierte Arbeitsweise zeichnen Sie aus
- Sie arbeiten sicher mit MS-Office und Ihr Englisch ist verhandlungssicher

Für Sie ist diese Position genau das Richtige, weil

- Sie in einem spannenden internationalen Premiumumfeld arbeiten können
- Sie als Sparringspartner intern wie extern für die erfolgreiche Vermarktung der Produkte zuständig sind
- Sie ein anspruchsvolles Produktportfolio selbständig am Markt etablieren können

Ein ansprechender Arbeitsplatz mit attraktiven Konditionen, ein Flexwork-Modell sowie weitere Mitarbeiter-Services machen unseren Mandanten für Sie hoch attraktiv.

Interessiert? Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen. Nehmen Sie zu Martin Ludwig, Personalberater, Kontakt auf unter 06151 2783 511 oder senden Sie Ihre Unterlagen direkt an ludwig@ingenium-konsult.de.

INGENIUM-konsult
Martin Ludwig
Frankfurter Straße 3
64293 Darmstadt
+49 6151 2783-511
ludwig@ingenium-konsult.de